



STRATEGISK BYGHERRERÅDGIVER

Strategi - økonomi - mennesker

På vegne af vores kunde søger vi en strategisk bygherrerådgiver der skal være med fra projektstart som bygherres strategiske rådgiver.

Vores kunde er specialiseret i bygherrerådgivning, byggestyring og udfører en lang række boligprojekter indenfor renovering og nybyggeri.

Du skal søge jobbet fordi:

Du kommer til at arbejde med strategisk bygherre-rådgivning helt fra idéfasen, hvor projektet bliver defineret, kontakt til myndigheder og til byggeriet er færdigt.

Du får stor indflydelse på byggeprojekterne helt fra projektstart som bygherres strategiske rådgiver.

Du bliver strategisk bygherrerådgiver på projekter i størrelsesordenen kr. 300 mio.

Du bidrager væsentligt til den fortsatte forretningsudvikling.

Du kommer til at arbejde i en organisation, som ikke er begrænset af rigide rammer og stringent struktur.

Jobbet:

Du opbygger tætte relationer til bygherrer. Du er bygherrerådgiver på igangværende projekter med optimering af det økonomiske potentiale for bygherren.

Du sikrer at såvel tidsplaner som økonomi overholdes.

Du udfører teknisk gennemgang på en ejendom - eller ejendomsportefølje

Du udarbejder forslag til lokalplaner.

Du rådgiver i forbindelse med byggeandragender.

Du laver økonomioptimering, risikostyring og administrative opgaver.

Du forestår udbudsretslige forhold og kontraktindgåelse mellem bygherren, rådgivere og entreprenører mv.

Du yder strategisk bygherrerådgivning.

Du løser komplekse projekter.

Du forestår byggeledelse og procesledelse

Vores kunde tilbyder dig:

En smidig, uformel og professionel organisation.

Du får indflydelse på den interne organisation.

Du vil blive en del af en kultur, der er kendetegnet ved "højt til loftet" og "frit spillerum".

Din faglighed

Du kan have en længere faglig baggrund og er uddannet minimum på kandidat-/masterniveau som eksempelvis ingeniør eller bygningskonstruktør/arkitekt med en master som overbygning.

Er vant til at arbejde med FRIs ydelsesbeskrivelser, udbudsret og entrepriseret (AB 92, ABT 93 og ABR 89).

Du kan formulere dig ubesværet og entydigt, skriftligt og mundtligt på dansk.

Dine kompetencer:

Du er empatisk og trives med at arbejde med mennesker samt har evnen til at lytte og forstå kunden.

Du er troværdig, kommunikerende og proaktiv.

Du kender dig selv, dine begrænsninger og styrker - og lader dine kollegaer kende dem.

Du formår at skabe tætte, trygge relationer både internt og eksternt ved at overholde indgåede aftaler og være opsøgende i projekterne.

Hvis du vil vide mere om stillingen:

Så ring til Carsten Høi eller Søren Thomassen på tlf.: 29 27 71 88.

Ansøgning

Høi & Thomassen A/S medvirker ved udvælgelsen til denne stilling, og alle henvendelser sker hertil. Din henvendelse bliver behandlet fortroligt.

Ansøgning og CV skal være på dansk. Ansøgninger mm. der ikke opfylder dette krav, bliver ikke behandlet. Ansøgninger mm. kan kun sendes via denne mail: 139@ht-rekruttering.dk

Høi & Thomassen gennemfører indledende telefoninterview inden ansøgningsmaterialet sendes til vores kunde, som gennemfører samtaler med relevante kandidater.

Vi har ingen ansøgningsfrist og læser ansøgninger igennem og inviterer til samtaler løbende. Når vi har fundet den rette kandidat, tager vi stillingsannoncen af hjemmesiden.

Vi vil derfor opfordre dig til at søge stillingen hurtigst muligt.

høi & thomassen as