

STRATEGISK BYGHERRERÅDGIVER TIL BYUDVIKLING

Planlægning - Strategi - Analyse

På vegne af vores kunde søger vi en strategisk bygherrerådgiver der skal være med til at skabe grundlaget for udvikling af nye byggerier.

Vores kunde er rådgiver og projektudvikler og skaber værdi for bygherrer og investorer gennem analyse, strategisk rådgivning, planlægning, proces- og projektledelse og energi- og driftsoptimering.

Du skal søge jobbet fordi:

Du er en erfaren rådgiver indenfor byudvikling, planlægning, strategi og analyse. I stillingen indgår du i et tværfagligt team af analytiske og strategiske rådgivere. Du kommer til at arbejde med mange samarbejdsflader. Du vil tage medansvar for den forretningsmæssige videreudvikling af vores ydelser samt yngre medarbejderes kompetencer.

Jobbet:

Du skal rådgive kommuner, investorer og bygherrer om analyser og processer. Du skal rådgive om byudviklingsindsatser og større

byggeprojekter.

Du skal rådgive om behovs- og mulighedsafdækning.

Du analyserer og præsenterer data til strategi-, ide-, visionsudvikling og beslutningsoplæg.

Du opbygger og vedligeholder tætte relationer til vores kunder.

Vores kunde:

Har et stimulerende fagligt miljø, hvor du får dygtige kolleger og gode udviklingsmuligheder.

Har en uformel kultur, hvor dynamik, udvikling, samarbejde og en stærk faglighed er i højsædet.

Din faglighed

Du kan have en samfundsvidenskabelig uddannelse (cand. merc., cand. scient. pol., cand. polit. eller lignende).

Du har mindst 10 års erfaring med strategisk byudvikling, gerne fra rådgivning af offentlige og/eller private beslutningstagere.

Du har et godt kendskab til planlovgivningen og til den kommunale forvaltning.

Du kan formulere dig ubesværet og entydigt, skriftligt og mundtligt på dansk.

Dine kompetencer:

Du har et bredt netværk og er god til at skabe og vedligeholde relationer.

Du er forretningsorienteret og strategisk tænkende og evner at bringe dine gode analytiske evner i spil i mange forskellige sammenhænge

Du er en teamspiller, og du nyder at samarbejde og opbygge gode relationer til både kunder og kolleger

Hvis du vil vide mere om stillingen:

Så ring til Carsten Høi eller Søren Thomassen på tlf.: 29 27 71 88.

Ansøgning

Høi & Thomassen A/S medvirker ved udvælgelsen til denne stilling, og alle henvendelser sker hertil. Din henvendelse bliver behandlet fortroligt.

Ansøgning og CV skal være på dansk. Ansøgninger mm. der ikke opfylder dette krav, bliver ikke behandlet.

Ansøgninger mm. kan kun sendes via denne mail:

151@ht-rekruttering.dk

Vi har ingen ansøgningsfrist og læser ansøgninger igennem og inviterer til samtaler løbende.

Når vi har fundet den rette kandidat, tager vi stillingsannoncen af hjemmesiden.

Vi vil derfor opfordre dig til at søge stillingen hurtigst muligt.

høi & thomassen as

Vi har fokus på at finde og håndplukke dygtige og engagerede chefer, ledere og specialister.

www.ht-rekruttering.dk/job.php